

**Proform srl, leader di mercato nel settore dei fustellifici, è un chiaro esempio di come la tecnologia e il CAD tridimensionale di AutoCAD® Inventor® Professional possano aprire la strada a nuove opportunità di mercato e rappresentare uno strumento vincente di vendita.**

UN PO' DI STORIA...

**Proform**, azienda leader nel settore delle macchine per la lavorazione e la produzione delle fustelle, nasce nel 2001. Rientra in un gruppo aziendale formato da altre 2 società: l'attuale *Foppa Fustelle srl*, fondata nel 1947 e divenuto ben presto uno dei principali fustellifici italiani e *Serviform srl*, che si occupa della commercializzazione di macchine elettroniche destinate ai fustellifici e di materiale per il settore cartotecnico.

*“ Proform ha sede a Caravaggio, la zona con la più alta concentrazione di fustellifici sul territorio italiano – dichiara Mauro Tomelleri, direttore vendite e marketing Serviform – e si inserisce come leader di mercato in un settore di nicchia e altamente parcellizzato. Si tenga presente che nel nostro Paese esistono 94 fustellifici in totale: è un mercato che occupa 1000 persone e ha un volume di affari intorno ai 25-27 milioni di euro.”.* La società ha da sempre puntato sull'eccellenza qualitativa e tecnologica, ed è per questo che si inserisce nel panorama dei fustellifici non solo come leader nei volumi, ma soprattutto per il know-how aziendale: viene considerata un riferimento tecnologico anche tra i concorrenti.

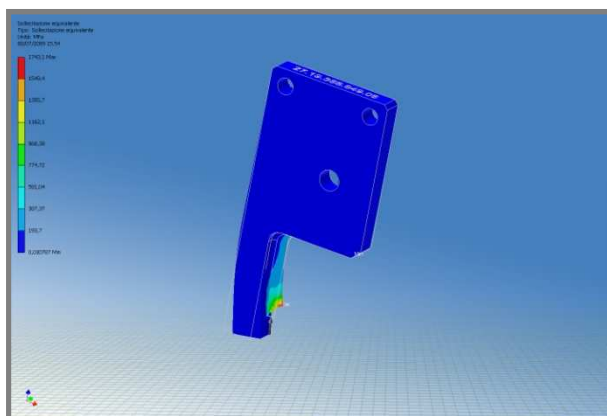


Prosegue Tomelleri: *“Le macchine del gruppo Serviform sono ad oggi installate in modo capillare in 38 Paesi in tutto il mondo, dall'Argentina alla Russia, dal Canada all'Australia, al Sudafrica. Questo grazie ad una efficiente rete commerciale e tecnica: un bel successo se si tiene presente che la struttura aziendale è molto leggera”.*

PROFORM E IL CAD

*“A partire dagli anni '90 Proform ha utilizzato CAD bidimensionali – racconta Gianluca Artus, responsabile dell'ufficio tecnico – e da allora ci siamo evoluti a step: nel 2000 abbiamo implementato Mechanical Desktop e nel 2001 AutoCAD® Inventor® Professional”.*

Ma quali sono i reali vantaggi che l'uso del CAD tridimensionale ha portato all'azienda? *“I benefici si hanno su diversi fronti: – prosegue Artus- innanzitutto nel **miglioramento e consolidamento della qualità e dell'affidabilità dei prodotti standard** e quindi*



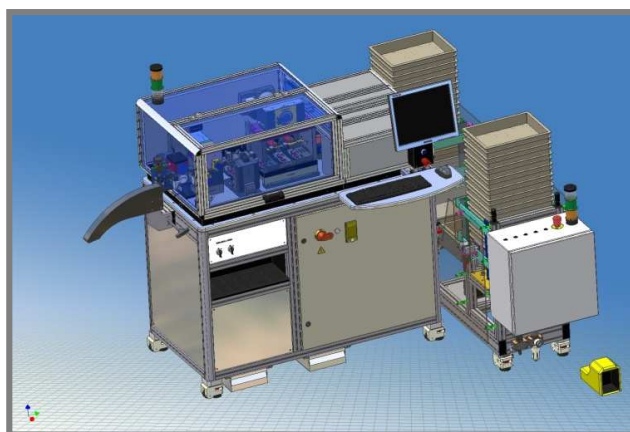
*nel posizionamento di Proform come leader di mercato”.* Attraverso lo studio di progettazione di macchine standard più performanti, si mostra al cliente come e quanto l'azienda sia impegnata nella continua ricerca ed innovazione tecnologica.

In questo senso viene in aiuto AutoCAD® Inventor® Professional Simulation: *“L'analisi FEM viene utilizzata parecchio all'interno dell'ufficio tecnico e da' un reale valore aggiunto al business aziendale: permette di migliorare l'efficienza della macchina in breve tempo rendendola vincente sul mercato. – dichiara Artus – Prima per effettuare delle modifiche e migliorie alla macchina, bisognava fermarla fisicamente e studiare come procedere. Ora con la simulazione è molto più semplice, con un risparmio di tempo e di errori non indifferente.”*

*“L'estrema flessibilità dell'ufficio tecnico ha permesso, assieme all'uso di Inventor, di soddisfare le esigenze dei diversi clienti, dando la possibilità di **personalizzare** le macchine, anche per mercati non attigui ai fustellifici – aggiunge Artus – e questo ci sta permettendo di raggiungere nuovi settori e quote di mercato. Si è deciso, così, di creare un settore aziendale interamente dedicato alla customizzazione delle macchine: tutto il progetto viene seguito internamente, dallo studio della meccanica e del software, alla produzione e taratura della macchina. Il tutto corredato dal servizio di assistenza post vendita”.*

## PROFORM - SERVIFORM

E proprio la scelta di rendere accessibili i disegni dell'ufficio tecnico anche agli altri reparti aziendali che ha permesso di migliorare l'efficienza sia degli addetti al montaggio, sia dell'assistenza, sia dei commerciali. *“Spesso accade che i tecnici dell'assistenza, , così come gli agenti commerciali, riescano a risolvere in modo veloce i problemi direttamente presso cliente, con il semplice utilizzo dei disegni tecnici, grazie all'ausilio di un visualizzatore o addirittura del CAD installato su un portatile.”* – confermano Tomelleri e Artus – *“Ultimamente stiamo producendo anche dei video generati da modelli di Inventor® come materiale da far visionare all'utente finale. Abbiamo riscontrato che l'impatto visivo è molto importante, soprattutto per l'approccio ai nuovi clienti. Sezioni, macchina in 3D, animazioni tridimensionali del macchinario colpiscono in modo incisivo chi li vede.”* Grazie all'estrema semplicità di utilizzo, i file di Inventor non vengono più utilizzati esclusivamente per la progettazione tecnica, ma anche come strumento vincente di comunicazione e di vendita.



### PROGETTI PER IL FUTURO

Come racconta Gianluca Artus *“ sicuramente obiettivo primario per il futuro di ProForm è la conferma del ruolo di market leader attraverso il miglioramento delle macchine standard. Altra meta da raggiungere è l'incremento delle attività sulle macchine speciali in altri settori diversi dai fustellifici. Potrebbe essere la svolta aziendale, e con l'ausilio di uno strumento Cad avanzato come AutoCAD® Inventor® Professional possiamo affrontare ogni progetto in maniera rapida ed efficace.”.*